

25 Jahre TS Aluminium:

Erfolgskonzept Wintergärten

Mit einem Festakt feierte im Juni die TS Aluminium GmbH ihr 25jähriges Betriebsjubiläum. 300 Gäste waren zum ostfriesischen Hersteller gekommen, um gemeinsam mit Betriebsleitung und Belegschaft zu feiern, und auf ein Vierteljahrhundert Firmengeschichte zurückzublicken. Maßgeblich für den erfolgreichen Aufstieg des Unternehmens sind ein ausgereiftes Profilsystem, ein Komplettangebot rund um den Wintergarten sowie eine starke Orientierung an den Bedürfnissen der Verarbeiter.

Bei der Feier faßte Firmengründer Rudolf Trauernicht in seinem Festvortrag die wechselvolle Geschichte der TS Aluminium GmbH zusammen, die sich aus einem „Zwei-Mann-Betrieb“ zu einem respektablen Unternehmen entwickelt hat. Am Anfang der Firmengeschichte stand eine wärmedämmte Haustür aus Aluminium, die Trauernicht als Eigenentwicklung auf den Markt brachte. Ausschlaggebend dafür war die Beobachtung, daß Verarbeiter von Kunststoffprofilen sich in den siebziger Jahren mit dem Bau von Haustüren sehr schwer taten, da die Konstruktionen verhältnismäßig instabil waren. Doch mit dem Vertrieb der Haustürprofile allein war es nicht getan. Den Firmengründern

war aufgefallen, daß die meisten Handwerksbetriebe nicht über die Maschinen verfügten, um Aluminium zu verarbeiten. So vertrieb man neben der reinen Stangenware auch auf Maß zugeschnittene Profile, die als Bausatz zur weiteren Montage ausgeliefert wurden.

Von hier war der Schritt zum Spezialprofil für Wintergärten nicht mehr weit. Auch bei Wintergärten stellte sich die Situation oft so dar, daß insbesondere Anwender von PVC-Profilen Probleme mit den Dachkonstruktionen hatten. Hier waren Spezialprofile aus Alu gefragt, die den spezifischen Dachanforderungen entsprachen; zudem wurden für kleinere Handwerksbetriebe Dächer vorkonfektioniert. So entstand die bis heute praktizierte Firmenpolitik, die Profile als Rohware zu vertreiben oder bei Bedarf vorkonfektionierte Wintergartendächer als Bausatz für die Direktmontage zu liefern.

Die Zeichen der Zeit erkannt

Die Firma um Rudolf Trauernicht und dem vor 20 Jahren zu TS Aluminium gekommenen Harald Meyer war Mitte der achtziger Jahre bestens gerüstet, als geradezu ein Boom im Wintergartenbau einsetzte. Entsprechend sprunghaft entwickelte sich die Belegschaft des Unternehmens, die heute bei 81 Mitarbeitern liegt.

Das „Herzstück“ des Unternehmens ist das Profilsystem der Serie „Veran-



TS Aluminium bietet neben Spezialprofilen für Wintergärten auch vorkonfektionierte Dächer an. Bei Vorfertigung werden die Profile dann im Großbefehrer Stammhaus zugeschnitten und aufgebaut und von dort zur Montage auf die Baustelle geschickt

da“. Das ständig weiter entwickelte System muß vor allem zwei Bedingungen erfüllen: Es soll allen konstruktiven Anforderungen der heute angefragten Wintergartendächer entsprechen und sich auf der Baustelle bewähren. Letzteres betrifft vor allem die Montagefreundlichkeit, die für die wirtschaftliche Abwicklung eines Wintergartengeschäfts ebenso maßgeblich ist wie der Materialpreis.

Was die konstruktiven Anforderungen an das Profilsystem betrifft, so werden diese von Jahr zu Jahr größer. Die Zeit der einfachen Pultdächer ist längst vorbei, die Konstruktionen werden immer aufwendiger und komplizierter. Technische Ausgereiftheit bedeutet hier vor allem, daß auch bei komplizierteren Konstruktionen keine Wärmebrücken entstehen und im Elementbereich mittels durchdachter Konstruktionen verschiedene Bautiefen verarbeitet werden können. Eine eigens entwickelte Konstruktionssoftware erlaubt den raschen Zugriff auf eine Vielzahl von hinterlegten Typen-

In 25 Jahren hat sich TS Aluminium zu einem der Marktführer im Segment Aluminium-Wintergartendach entwickelt. An der Spitze des Unternehmens stehen Firmengründer Rudolf Trauernicht (links) und Harald Meyer





Wintergärten sind Objekte, die den Wohnwert sowie das Prestige eines Gebäudes erhöhen. Das Dach ist das „konstruktive Nervenzentrum“ eines Wintergartens. Hier sind spezielle technische Lösungen wie TS-Aluminium-Profile gefragt
Bilder: TS Aluminium

mustern, mit denen nahezu alle in der Praxis angefragten Konstruktionen abgedeckt werden können.

Verstärkte Beratungs- und Servicetätigkeit

In den letzten Jahren haben aber neben der Vertriebstätigkeit und der Vorkonfektionierung für TS-Aluminium die Beratungs- und Servicetätigkeiten stark zugenommen, was mit den gestiegenen konstruktiven Anforderungen zusammenhängt. Der Systemgeber fungiert dabei als Ideenlieferant für die richtige Dachform, die korrekte Ausführung eines Wandan-

schlusses oder die Ermittlung der optimalen Be- und Entlüftung. Dazu gehört auch die Beantwortung der Fragen nach Beheizung, Belüftung, Beschattung, Klimatisierung sowie der damit zusammenhängenden Elektronik.

TS Aluminium versteht sich als Komplettanbieter für den Wintergartenbau, der auch Bereiche wie Lüftung, Klimatisierung, Steuerung u. ä. abdeckt sowie Faltanlagen und Elemente liefert. Komplettiert wird die Produktpalette mit eigenen Profilsystemen für den Bau von Haustürvordächern und Balkongeländern. Außerdem werden die entsprechenden Kapazitäten für den Beratungsaufwand bereitgestellt.

Darüber hinaus beliefert das ostfriesische Unternehmen mit seinem Fuhrpark Kunden in der ganzen Bundesrepublik.

Konstantes Wachstum

1998 gründete TS Aluminium in Burgstädt bei Chemnitz eine Niederlassung, von der aus hauptsächlich die Kunden in den neuen Bundesländern beliefert werden. Daneben wurden die geschäftlichen Aktivitäten auch nach Mitteleuropa ausgeweitet: In Tschechien ist ein Außendienst tätig und in Polen wurde 1999 zusammen mit einem polnischen Partner TS Polska gegründet.

Die Firmenleitung sieht den Wintergartenbau als ein klassisches Nischengeschäft, in dem nach wie vor gute Geschäfte gemacht werden können, da Wintergärten hauptsächlich im gehobenen Privatwohnbau erstellt werden. Heute liefert TS Aluminium jährlich Profile für etwa 10 000 Wintergärten. □