

*Reckendrees schult Fachhandel und Handwerk:*

# Fensterbranche fit für die Zukunft machen

Der Fensterbaubranche steht viel bevor: Neue Umweltrichtlinien und Gesetze, neue Materialien und neue Techniken sorgen für veränderte Marktbedingungen. Vor diesem Hintergrund sind fundierte Informationen aus erster Hand besonders wichtig. Die Firma Reckendrees Bauelemente aus Verl hat dies klar erkannt. Mit aktuellen Kundenveranstaltungen setzt das Unternehmen auf Kommunikation und Information, um Handel und Handwerk wichtige Hilfestellungen für den gemeinsamen Erfolg auf dem Markt von heute zu geben. Zu vier Terminen lud Inhaber Heinrich Reckendrees allein im September in Hamburg, Schwerin, Berlin und Verl ein – und über 400 Partner aus Handel und Handwerk kamen.

Als Unternehmen mit dem „Ohr am Puls“ des Fenster- und Türen-Marktes möchte die Reckendrees Bauelemente GmbH mit ihrer Veranstaltungsreihe ein gemeinsames Partnerforum etablieren, in dem Informationen vermittelt, Erfahrungen ausgetauscht und Kontakte geknüpft werden können. Im Mittelpunkt der Veranstaltung standen aktuelle, branchenrelevante Themen und Entwicklungen in den Bereichen Schuldrecht, Fenstertechnik, Energieeinsparung und Montage. Mit drei namhaften Experten aus Theorie und Praxis präsentierte Heinrich Reckendrees dem interessierten Fachpublikum erstklassige Kompetenz aus erster Hand.



Voller Erfolg mit vollem Programm – Topaktuelle Themen und hochkarätige Referenten wie Michael Pinstock, Fachanwalt für Baurecht, mit seinem Vortrag über „Die neue Schuldrechtsreform und Beweispflicht“ erfüllten die hohen Erwartungen der zahlreichen Teilnehmer

### *Neue Rechtslage: Beweispflicht für Handwerksbetriebe*

Den Anfang machte Rechtsanwalt Michael Pinstock, Fachanwalt für Baurecht und Experte in allen Fragen rund um Fenster und Türen, mit einem Vortrag über „Die neue Schuldrechtsreform und Beweispflicht“ – ein The-

ma, das viele Konsequenzen für Handwerksbetriebe mit sich bringt. Denn: Die neue Gesetzeslage erfordert in Konfliktfällen vom Fensterbauer den Beweis, daß alle Aspekte seiner Arbeit korrekt und den jeweiligen Projektvorgaben gemäß ausgeführt wurden – von der Fenster- und Materialauswahl bis zur Installation. Nur durch einen vollständigen Nachweis aller Details kann sich der Betrieb in Zukunft gegen Forderungen und Reklamationen absichern, die nach Ausführung des Projekts entstehen. Als Folge der neuen Bestimmungen müssen daher nicht nur die betrieblichen Geschäftsbedingungen geändert und angepaßt, sondern in der Praxis auch sorgfältig beachtet werden.



*In der Branche viel Neues: Martin Biernatowski von der Firma Illbruck Bau-Technik in Leverkusen stellte mit „i3“ das erste Abdichtungssystem vor, das die Anforderungen der neuen EnEV erfüllt*

### *Neuer Maßstab: die EnEV*

Über dieses hochaktuelle Thema und die „Auswirkungen der Energieeinsparverordnung (EnEV) für den Fensterbau“ berichtete Lothar Rost aus der Abteilung Anwendungstechnik der Veka AG. Er erklärte wichtige Details des neuen Gesetzes, erläuterte die wesentlichen Änderungen sowie ihre praktischen Auswirkungen und gab einen Überblick über bisherige und



*Von der Theorie zur Praxis – An realen Mauersegmenten demonstrierte Heinrich Reckendrees die zuvor präsentierten Innovationen*

aktuelle DIN. Des weiteren stellte er das Veka-Fenster-system „Topline Plus“ vor, das speziell für den Einsatz in Passivhäusern konstruiert wurde.

Als idealer Abschluß im wahrsten Sinne des Wortes wurde das Illbruck „i3“-Abdichtungssystem für Fensteranschlußfugen präsentiert – das erste und einzige komplett ift-geprüfte System dieser Art. Martin Biernatowski von der Firma Illbruck Bau-Technik GmbH, Leverkusen, stellte die Details vor: Das System erfüllt alle Abdichtungskriterien nach RAL und wird vor allem auch den strengen Anforderungen der neuen EnEV gerecht.

Wie die zuvor vermittelte Theorie in der Praxis umgesetzt wird, wurde im Rahmen von Workshops an unterschiedlichen Exponaten mit aufgebauten Mauerbereichen von Heinrich Reckendrees demonstriert.

#### *Fortsetzung folgt*

Die Veranstaltungsreihe war ein voller Erfolg für alle Beteiligten. Vor allem der hohe Praxisbezug der Vorträge wurde von den Teilnehmern gelobt, die sich rege an der Diskussion beteiligten und von ihren eigenen Erfahrungen berichteten. Aufgrund dieser durchweg positiven Resonanz wird die Firma Reckendrees Bauelemente GmbH auch weiterhin zu Kundenveranstaltungen einladen, um sich mit Händlern und Handwerkern über aktuelle Entwicklungen auszutauschen. Ein Service, der die guten Beziehungen untereinander fördert – und damit die gesamte Branche weiterbringt. □